OOB adviseurs en accountants

ONDERNEMEN IN EEN WERELD VOL VERANDERING:

Hoe behoud je rust en regie?

Kwartaal-update Q2 2025

De oorlog in Oekraïne lijkt in aandacht naar de achtergrond te verdwijnen nu er een nieuwe wereldwijde escalatie dreigt; die van de handel. Veroorzaakt door president Donald Trump van de Verenigde Staten.

Tal van specialisten spreken hierover hun zorgen uit. Het geeft aan dat de wereld om ons heen een speelbal lijkt van economische onrust.

Hoe ga jij daar als MKB ondernemer mee om?
In deze OOvB kwartaalnieuwsbrief willen we iets meer inzicht, duidelijkheid en tips geven.

De sleutel: focus op wat je wél kunt beïnvloeden

Juist in roerige tijden is het belangrijk om het hoofd koel te houden en te sturen op wat binnen jouw invloed ligt. Want hoewel je de geopolitieke situatie niet kunt veranderen, kun je wél je bedrijfsvoering strak in de hand houden. Denk aan:

- Grip op je cijfers
- Flexibiliteit in je bedrijfsmodel
- Goede voorbereiding op nieuwe wetgeving of economische schommelingen
- Realistische scenario's voor mogelijke risico's – én kansen

Onzekerheid vraagt om inzicht, overzicht en actie

Bij OOvB zien we dagelijks hoe ondernemers balanceren tussen ambities en realiteit.
In een tijd waarin beursgenoteerde bedrijven miljarden verliezen door internationale spanningen, is het cruciaal om te werken met actuele cijfers, scenario's en een heldere strategie.

Of het nu gaat om het herstructureren van je kosten, het zoeken van alternatieve leveranciers, het benutten van fiscale regelingen of het veiligstellen van financiering: ondernemen in 2025 vraagt om wendbaarheid, maar óók om rust en regie.

OOvB staat naast je

Bij OOvB is het één van onze kernwaarden: 'We zijn een partner, ook als het wat moeilijker gaat.' De specialisten van OOvB adviseurs en accountants helpen je om rust te brengen in een onrustige wereld.

Met scherpe analyses, praktische adviezen en een realistische blik op de toekomst. Samen zorgen we dat jij je kunt blijven richten op datgene waar het om draait: ondernemen met vertrouwen.

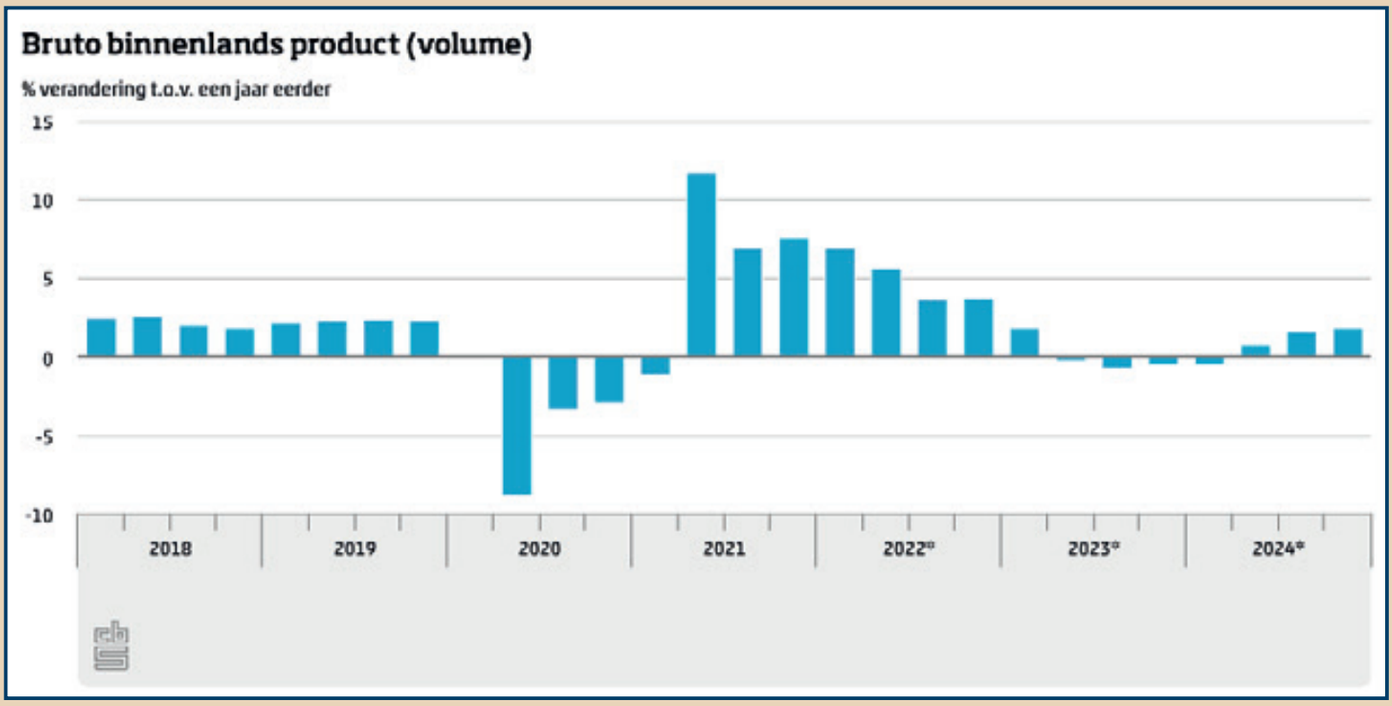
Het economisch dashboard

Het CBS (Centraal Bureau voor de Statistiek) presenteert met regelmaat de stand van onze economie. Dat doet het met een overzichtelijk dashboard. Hoewel sommige cijfers minder actueel zijn dan andere, geeft het een duidelijk beeld over de ontwikkelingen in onze economie. In deze kwartaal-nieuwsbrief delen we graag enkele cijfers die wij van belang achten voor jou als ondernemer.

Economische groei zet voorzichtig door

Het **bruto binnenlands product (bbp)** – de maatstaf voor de omvang van de Nederlandse economie – is in het **vierde kwartaal van 2024 met 0,4%** gegroeid ten opzichte van het kwartaal ervoor. Op jaarbasis kwam de groei uit op 1,9%. Deze cijfers zijn gecorrigeerd voor seizoensinvloeden en prijsveranderingen, wat betekent dat ze een reëel beeld geven van de economische ontwikkeling.

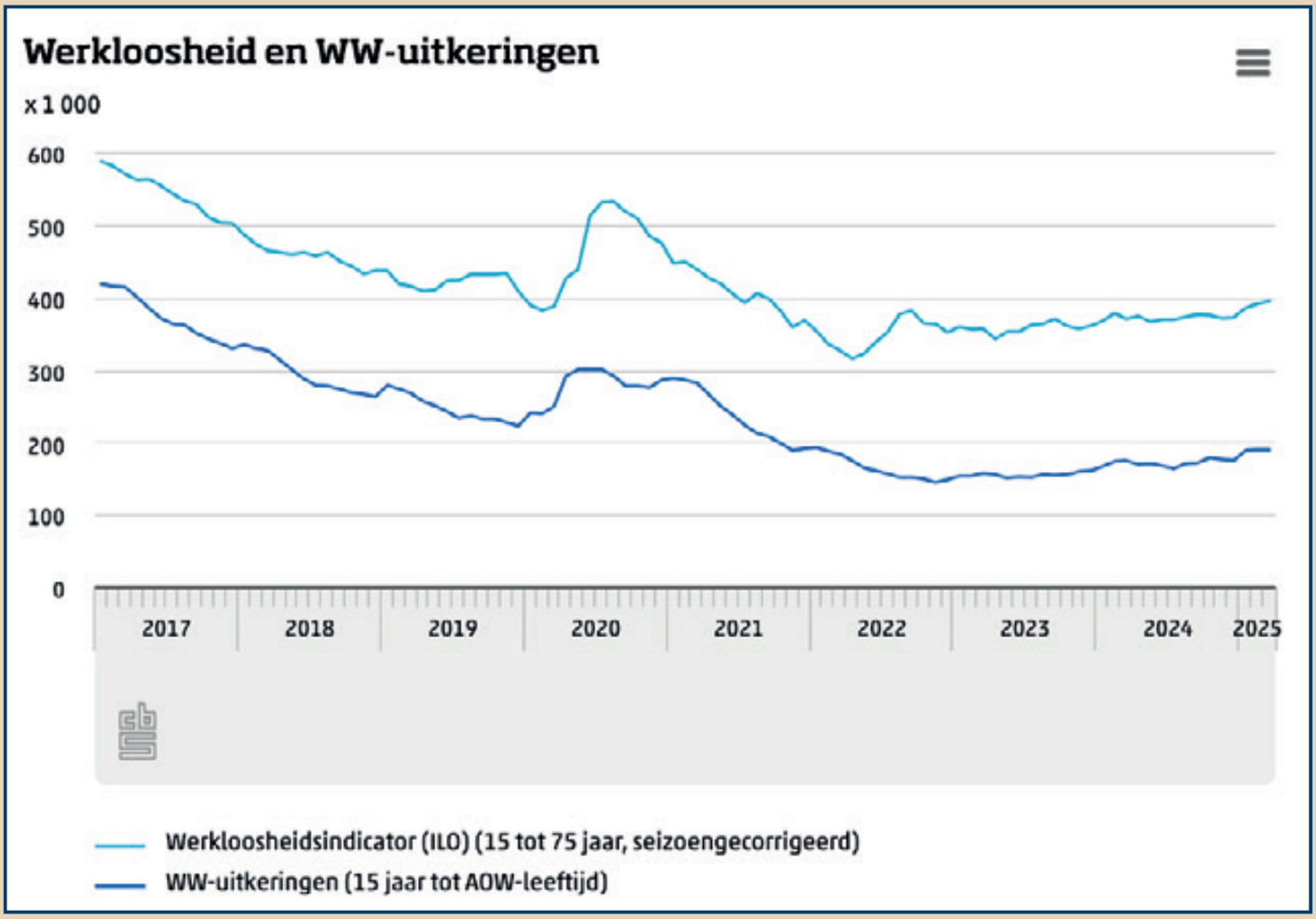
De groei is bescheiden, maar laat zien dat de economie zich voorzichtig blijft herstellen na eerdere perioden van stagnatie.
Voor MKB-ondernemers betekent dit dat het economische klimaat geleidelijk verbetert, al blijft het zaak om alert te blijven op wereldwijde onzekerheden en wisselende binnenlandse omstandigheden.



Lichte stijging werkloosheid in het eerste kwartaal van 2025

Volgens cijfers van het CBS is de werkloosheid in maart 2025 gestegen naar **395.000 mensen**, goed voor een werkloosheidspercentage van **3,9%** (tegenover 3,8% in februari). In de afgelopen drie maanden kwamen er gemiddeld **7.000 werklozen per maand** bij. Opvallend is dat het aantal mensen met betaald werk in diezelfde periode slechts licht steeg – met gemiddeld 1.000 per maand.

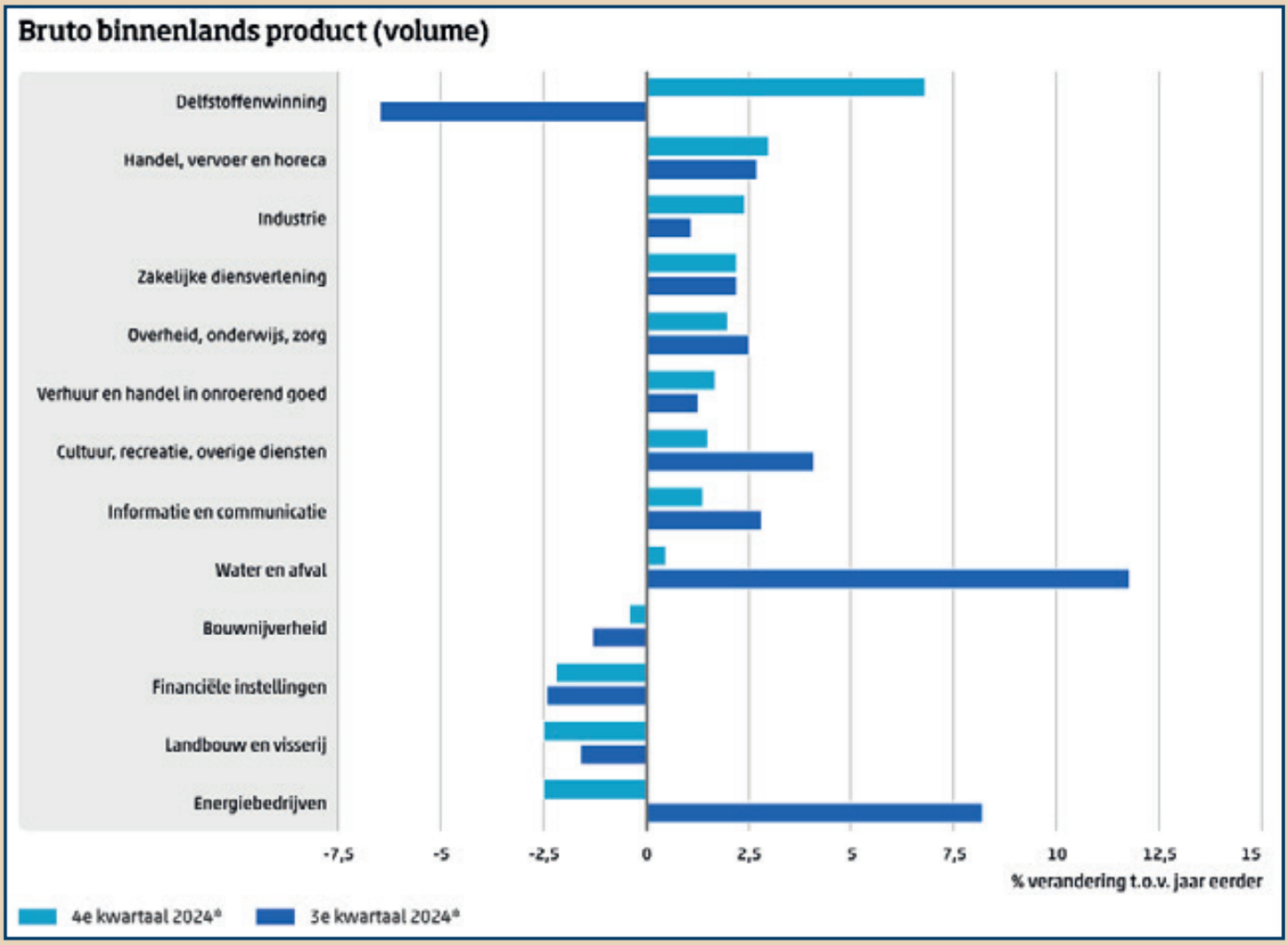
Eind maart telde het UWV daarnaast **190.000 lopende WW-uitkeringen**. Hoewel de arbeidsmarkt nog steeds relatief krap is, lijkt deze voorzichtig te kantelen. Voor MKB-ondernemers betekent dit: kansen om nieuwe medewerkers aan te trekken, maar ook noodzaak om alert te blijven op veranderende dynamiek in de arbeidsmarkt.



Productie: winstgroei en sectorverschillen

Het vierde kwartaal van 2024 liet een gematigde economische groei zien, met duidelijke verschillen tussen sectoren. De **delfstoffenwinning** kende de sterkste toename in toegevoegde waarde: een groei van **6,8%** ten opzichte van een jaar eerder. Andere sectoren, zoals handel, industrie en zakelijke dienstverlening, groeiden ook licht, terwijl de **energiebedrijven** juist een krimp lieten zien van **2,5%.**

Voor ondernemers is vooral interessant dat de **brutowinst vóór belasting van niet-financiële ondernemingen** is gestegen naar **97,6 miljard euro**, een toename van 5,4 miljard ten opzichte van eind 2023. De **operationele winst** nam toe van 69,6 naar **74,6 miljard euro**. Dit duidt op een veerkrachtige economie, waarin veel bedrijven – ondanks wereldwijde onzekerheden – hun winstpositie weten te versterken.



Benieuwd wat dit betekent voor jouw onderneming of sector?

Praat er eens over met je OOvB bedrijfsadviseur.

Digitalisering in het MKB: waarom het nú loont om de stap te zetten

Voor veel MKB-ondernemers klinkt digitalisering als iets groots, ingewikkelds of kostbaars. Maar het tegendeel is waar: digitale oplossingen zijn juist laagdrempeliger dan ooit én essentieel om als onderneming concurrerend, efficiënt en toekomstbestendig te blijven.

Graag willen we dan ook benadrukken dat digitalisering ook (juist) voor het midden- en kleinbedrijf enorme voordelen biedt – inclusief praktische voorbeelden om direct mee aan de slag te gaan.

1.

Efficiëntie en tijdbesparing

Met digitale tools kun je repetitieve taken automatiseren.

Dat levert niet alleen snelheid op, maar voorkomt ook menselijke fouten.

VOORBEELDEN

Gebruik een tool zoals **Exact Online** voor automatische boekhouding en btw-aangifte.

Laat **Google Agenda** gekoppeld aan een boekingssysteem jouw afspraken plannen met klanten.

2.

Kostenbesparing

Digitale processen verlagen structureel je bedrijfskosten en maken je minder afhankelijk van dure externe partijen of verouderde systemen.

VOORBEELDEN

Stap over op digitale facturatie in plaats van papieren post – bespaart papier, portokosten en verwerkingstijd.

Werk in de cloud via **Microsoft 365** of **Google Workspace**, zodat je geen lokale servers nodig hebt.

Office 365 Google Workspace

3.

Betere klantbediening

Klanten verwachten gemak. Met digitale tools kun je sneller en persoonlijker reageren – iets waar je concurrentievoordeel uit kunt halen.

VOORBEELDEN

Gebruik **WhatsApp Business** op je website voor laagdrempelig klantcontact.

WhatsApp Business

4.

Inzicht door data

Digitale tools verzamelen automatisch data over je processen, omzet, klantgedrag of voorraad. Dat helpt je om onderbouwde keuzes te maken.

VOORBEELDEN

Gebruik dashboards in **Power BI** om je verkoopcijfers en klantgedrag te analyseren.

BONUS

4 snelle tips om vandaag te starten met digitalisering

1.
Kies één proces dat veel tijd kost (bijv. facturatie) en digitaliseer dit.

2.
Vraag collega-ondernemers

welke tools zij gebruiken.

3.
Laat je adviseren door je boekhouder of een digitaliseringsadviseur.

4.
Zorg voor draagvlak bij je team: leg uit waarom je digitaliseert en wat het oplevert.

Banken

terug in de markt:

NIEUWE KANSEN VOOR MKB-FINANCIERING

De financieringsmarkt voor ondernemers is volop in beweging. Waar de afgelopen jaren alternatieve vormen van financiering – zoals lease, crowdfunding en investeerders – sterk in opkomst waren, zie je dat banken in 2024 weer meer ruimte innemen. Uit een nieuw rapport van de Stichting MKB Financiering blijkt dat banken hun marktaandeel terugwinnen, vooral bij financieringen tot één miljoen euro.

Wat betekent dit voor jou als ondernemer?

Banken, zoals Rabobank, zijn zich opnieuw nadrukkelijk gaan richten op het MKB. En dat merk je:

- Ze financieren voorraden van webshops
- Ze helpen bij de aankoop van een loods of bedrijfspand
- En ze verstrekken leningen voor de inrichting of inventaris van een bedrijfslocatie

Dit zijn investeringen die voor veel ondernemers in het MKB cruciaal zijn om te groeien of te vernieuwen.

Snellere en soepelere financiering

Wat ook opvalt: banken kijken tegenwoordig anders naar kredietaanvragen. Waar je eerder vaak meerdere jaren aan jaarcijfers moest aanleveren, wordt er nu steeds vaker gekeken naar je huidige kasstroom en groeipotentieel. Dat maakt het aanvragen van financiering sneller en toegankelijker – zelfs als je onderneming nog jong is of nog geen volledige financiële historie heeft.

Financiering tot €250.000 is soms al mogelijk zónder dat je uitgebreide jaarstukken hoeft te overleggen.

En de alternatieve financiering dan?

Die blijft zeker bestaan – en groeit nog altijd. Denk aan:

- Microkredieten via Qredits
- Leaseconstructies voor bedrijfsmiddelen
- Crowdfundingcampagnes, soms in combinatie met een bancaire lening

Voor grotere investeringen zie je steeds vaker dat banken en alternatieve aanbieders juist samenwerken.

Meer keuze, maar ook meer vragen?

Dat snappen we bij OOvB. Want met meer mogelijkheden wordt het soms ook lastiger om te bepalen wat het beste past bij jouw situatie. Kies je voor een banklening, lease, of een combinatie? Wat zijn de voorwaarden? Hoe snel heb je het geld nodig? Daarom denken wij graag met je mee.

DE OOVB FINANCIERINGSDESK STAAT VOOR JE KLAAR...

Als klant van OOvB adviseurs en accountants kun je rekenen op persoonlijk advies. Onze specialisten van de OOvB Financieringsdesk helpen je met:

- Het vergelijken van verschillende financieringsvormen
- Het onderbouwen van je kredietaanvraag
- En het kiezen van een oplossing die aansluit bij jouw plannen en ambities

Wil je investeren, groeien of vernieuwen?

Neem dan contact op met je adviseur of direct met onze Financieringsdesk.

Samen zorgen we ervoor dat je financiering niet in de weg staat, maar juist een springplank wordt voor jouw succes.

OOVB | FINANCIERINGSDESK

Paul Cox

Senior adviseur bedrijfsfinanciering

p.cox@oovb.nl | 06 – 577 48 949

Joop Verbruggen

Senior adviseur bedrijfsfinanciering

j.verbruggen@oovb.nl | 06 – 536 72 714

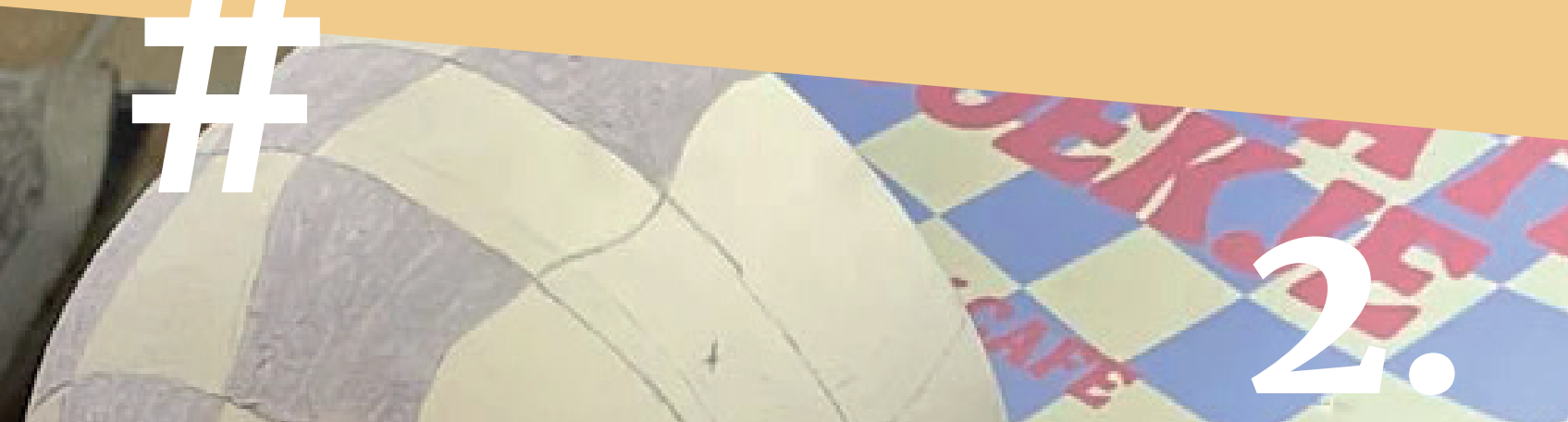
De leukste teambuilding uitjes....

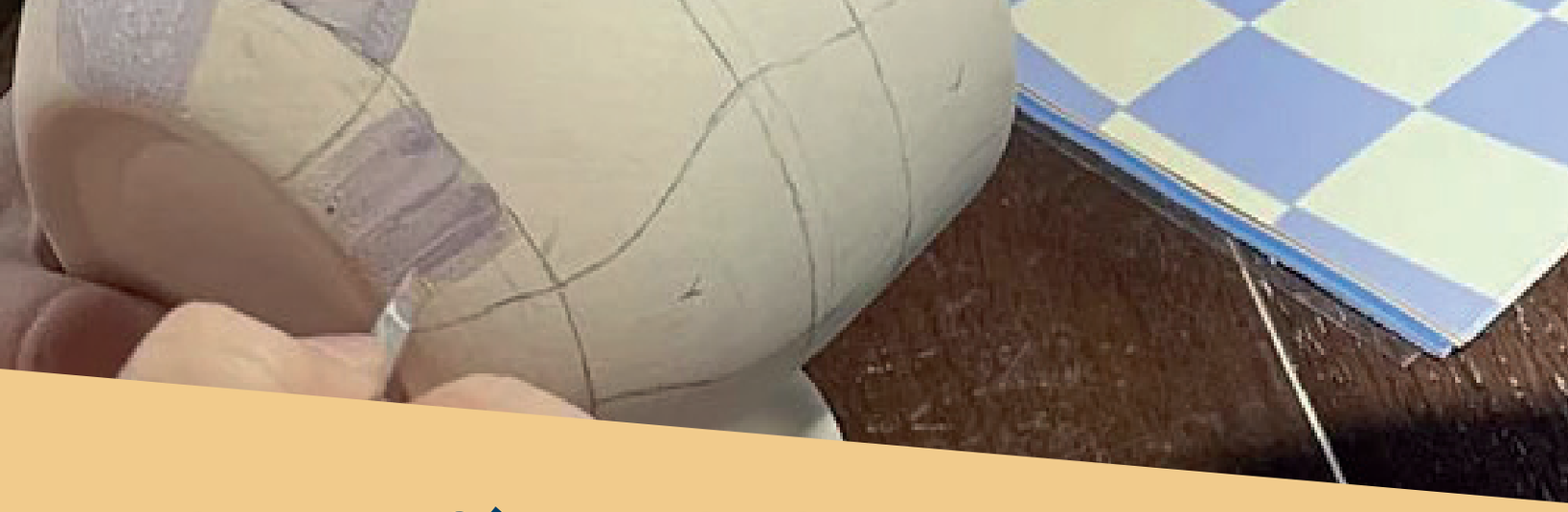
De lente is hét moment om nieuwe energie op te doen, niet alleen persoonlijk, maar ook binnen je team. Een leuk bedrijfsuitje met je team is meer dan alleen een bron van vermaak of plezier: het versterkt namelijk de onderlinge band, bevordert de samenwerking en zorgt voor frisse motivatie op de werkvloer. We hebben een aantal tips verzameld voor een leuk en origineel bedrijfsuitjes. Veel plezier.

GPS Biesbosch Challenge

De GPS Biesbosch Challenge is een actief teamuitje waarbij je met een elektrische sloep door de Biesbosch vaart. Met behulp van GPS zoek je naar vlaggen en voer je samen creatieve en uitdagende opdrachten uit. Ideaal voor teambuilding in een unieke, natuurlijke omgeving.

www.bootjegezond.com





Clay Café workshop

Bij Clay Café (in Uden) draait alles om samen creatief bezig zijn. In een ontspannen setting schilder je je eigen servies of decoratie – van mokken tot bordjes. Ideaal als bedrijfsuitje om even los te komen van het werk, de creativiteit te laten stromen en op een laagdrempelige manier verbinding te maken met collega's. Geen ervaring nodig, wel gegarandeerd plezier!

www.clay-cafe.nl

E-chopper huren

Met een e-chopper tour combineer je plezier, ontspanning en teamgevoel in één. Rijd geruisloos door de mooiste stukjes natuur rond Den Bosch, langs rivieren, dijken en gezellige dorpen. Een perfect bedrijfsuitje voor wie houdt van buiten zijn, vrijheid en een vleugje avontuur – zonder inspanning, mét fun!

www.denboschoutdoor.nl

Indoor Skydive Utrecht

Bij City Skydive in Utrecht beleef je met je team de ultieme adrenalinekick. In een veilige indoor windtunnel ervaar je hoe het is om echt te skydiven – zonder uit een vliegtuig te springen. Spannend, verrassend en een unieke manier om samen uit je comfortzone te stappen. Een teamuitje om nooit te vergeten!

www.cityskydive.nl

Wandelen, proeven en verbinden

Tijdens een Walking Dinner combineer je lekker eten met een ontspannen stadswandeling. Samen met je team bezoek je meerdere restaurants, waar bij elke stop een gang wordt geserveerd. Tussendoor geniet je van mooie gesprekken, een leuke route en misschien zelfs wat lokale highlights. Een smaakvol en sfeervol uitje dat zorgt voor echte verbinding aan tafel én onderweg.

www.walkingdinner.com/bedrijfsuitje

OOvB, altijd dichtbij!

Vestigingen
OOvB adviseurs en accountants

Cuijk

Gildekamp 12

5431 SP Cuijk

Telefoon: 0485 - 316844

E-mailadres: cuijk@oovb.nl

Heesch

De La Sallestraat 8

5384 NK Heesch

Telefoon: 0412 - 612818

E-mailadres: heesch@oovb.nl

Wijchen

Vijverlaan 21

6602 CX Wijchen

Telefoon: 024 - 6412471

E-mailadres: wijchen@oovb.nl

Wanroij

Bus 8

5446 PK Wanroij

Telefoon: 0485 - 452817

E-mailadres: wanroij@oovb.nl

Uden

Sportlaan 1

5404 NM Uden

Telefoonnr: 0413 - 820429

E-mailadres: uden@oovb.nl

Berghem

Kloosterstraat 2

5351 ER Berghem

Telefoonnr: 0412 - 646074

E-mailadres: berghem@oovb.nl

Wel degelijk. OOVB adviseurs en accountants

www.oovb.nl